

BeP - Wir bringen Menschen zusammen -



Die Beratungsgruppe externes Personalmanagement (BeP) ist ein Netzwerk von selbständigen Personalprofis, die den Mittelstand in allen Fragen der praktischen Personalarbeit unterstützen. Wir suchen für einen Marktführer im Mobilienleasing in **München**

Account Manager Strategische Partnerschaft (w/m)

Unser Mandant ist ein starker Partner des Mittelstandes mit maßgeschneiderten Angeboten im Bereich Mobilienleasing, individuellen Lösungen auf dem Gebiet des Factoring, fairen Absatzfinanzierungsprodukten für Händler, Hersteller und Partner sowie mit branchenspezifischen Konzepten für die Schiffs- und Medienwelt. Als Marktführer bietet er ein Bündel innovativer Finanzierungslösungen aus einer kompetenten Hand – seit mehr als drei Jahrzehnten.

Ihre Aufgabe

- Marktbeobachtung, Wettbewerbs- und Potentialanalyse sowie Marktbearbeitung
- Akquisition und Ausbau von Vertriebspartnern im Bereich namhafter Hersteller nach Vorgabe des Geschäftsbereichs
- Verkauf, insbesondere Platzierung der Dienstleistungen am Markt zu einem adäquaten Preis in Verbindung mit der Durchsetzung der qualitativen Ansprüche an eine Partnerschaft
- Erarbeitung von komplexen Finanzierungskonzepten inklusive Erstellung von Kalkulationsgrundlagen in Zusammenarbeit mit Spezialisten aus dem Vertrags-, Bestands- und Rechtsbereich nach Maßgabe der Geschäftsleitung und des Geschäftsbereichs

Ihr Profil

- Studium der Wirtschaftswissenschaften bzw. gleichwertige Berufsausbildung oder fundierte Leasingausbildung bzw. Banklehre mit
- Zusatzqualifikation als Bankfachwirt oder Bankbetriebswirt

- Mindestens 5-jährige erfolgreiche Beratungs- und Vertriebstätigkeit in der Finanzierung und Strukturierung von Großgeschäften und/oder Vertriebskooperationen mit Herstellern oder Händlern im Bereich Absatzfinanzierung
- Sehr gute Kenntnisse des Leasing- und Kreditgeschäftes
- Fundierte Kenntnisse in der Kunden- und Bonitätsbeurteilung inkl. Bilanzanalyse
- Hohe analytische Fähigkeiten, Ausdauer und Flexibilität
- Lösungsorientierung, eine gute Ausdrucksweise und Geschick im Umgang mit Kunden

Ihre Vorteile & Ihr Nutzen

Abwechslungsreiche Aufgaben in einem attraktiven Vertriebsgebiet, das Ihnen viele Entfaltungsmöglichkeiten bietet. Hinter Ihnen steht ein gesund wachsendes Unternehmen, das Unterstützung bietet und Freiräume zulässt. Innerhalb der Unternehmensgruppe eröffnen sich Ihnen erstklassige Karriereaussichten. Neben einer guten Dotierung steht Ihnen ein Firmenwagen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung.

Ihre Bewerbung

Interesse an einem Job mit Perspektive? Dann freuen Sie sich auf vielseitige Aufgaben in einem persönlichen Umfeld.

Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Eintrittsdatum und Gehaltsvorstellungen senden Sie - gerne auch per Email - bitte an:

BeP Geschäftsführung, Peter Pächnitz, Paul-Sorge-Str. 113, 22455 Hamburg,
Telefon: 040 / 89 80 77 78; Fax: 040 / 89 80 77 79; eMail: pep@rent-a-personalmanager.de